RÉUNION ACTIONNAIRES

16 JUIN 2025



Les Avantages aux salariés, activité historique d'Edenred



SOMMAIRE

- 1. Edenred en quelques mots
- 2. Diversification réussie de l'activité d'Avantages aux salariés dans le cadre du plan $Beyond_{22-25}$
- 3. Performance financière solide de l'activité au sein du Groupe
- 4. Objectifs 2025 confirmés pour Edenred

EDENRED, LES ORIGINES: DE 1962 A NOS JOURS

1962



Création de Ticket Restaurant® par Jacques Borel 1967



Les ticketsrestaurant deviennent un avantage aux salariés selon un décret gouvernemental Depuis 1976



Internationalisation dans 5 pays : Brésil, Italie, Belgique, Allemagne, Espagne 1983



Intégration au sein du Groupe Accor et lancement des cartes essence et des solutions de Motivation et Récompenses

2000



Création d'Accor Services 2010



Création d'Edenred 2016-2017



Accélération dans la Gestion de Flotte et la Mobilité 2016



Lancement des Solutions de Paiement

2017



Nouvelle marque et nouvelle identité visuelle 2021

Enrich connections. For good.

Raison d'Être d'Edenred 2023

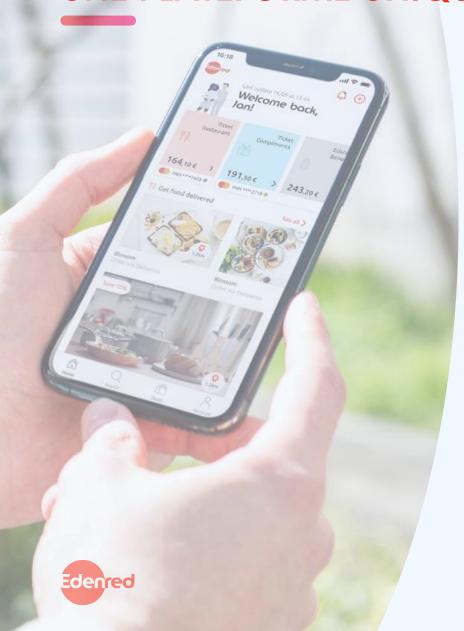


Acquisition de Reward Gateway 2023

CAC 40

Edenred rejoint l'indice CAC 40

UNE PLATEFORME UNIQUE





60m+

2m+

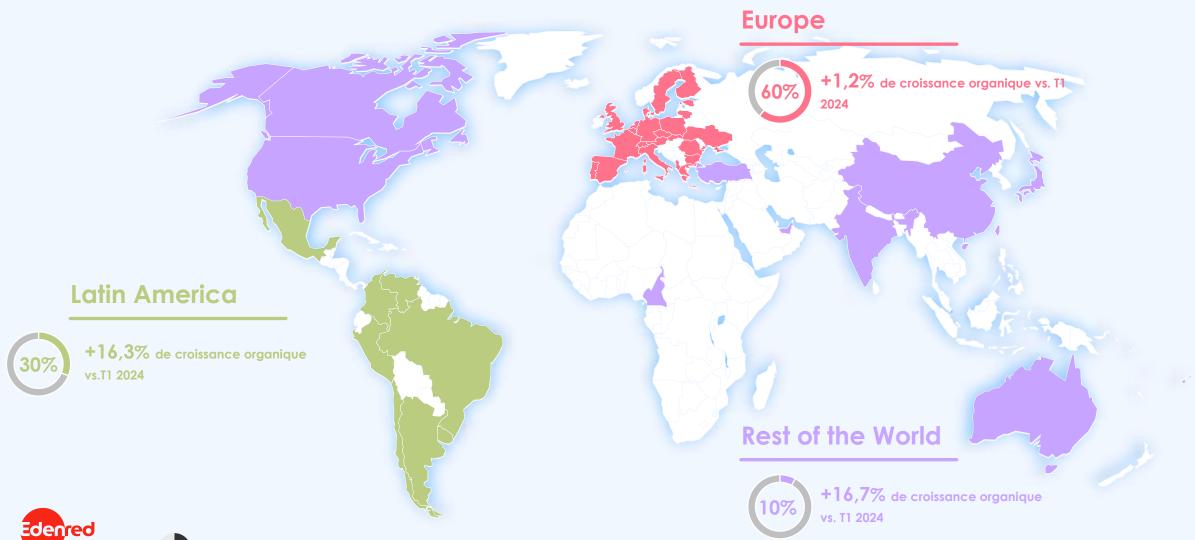
1m

~100 Md€

d'utilisateurs de marchands de clients

de volume de paiement processé

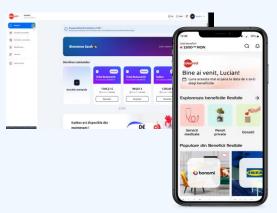
UNE PLATEFORME MONDIALE, OPÉRANT DANS 45 PAYS



UNE PLATEFORME DIGITALE ARTICULÉE AUTOUR DE 3 ACTIVITÉS

Avantages aux salariés





100+ programmes dans ~30 pays

Mobilité

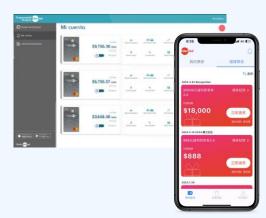


Solutions complémentaires





90+ programmes dans ~35 pays



60+ programmes dans ~30 pays

Plateforme de solutions de paiement à usages spécifiques





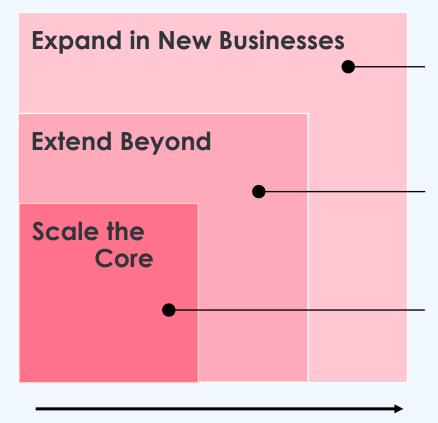


SOMMAIRE

- 1. Edenred en quelques mots
- Diversification réussie de l'activité d'Avantages aux salariés dans le cadre du plan Beyond₂₂₋₂₅
- 3. Performance financière solide de l'activité au sein du Groupe
- 4. Objectifs 2025 confirmés pour Edenred

UNE STRATÉGIE GROUPE DÉCLINÉE SUR L'ACTIVITÉ D'AVANTAGES AUX SALARIÉS ET REPOSANT SUR TROIS LEVIERS MAJEURS

Modèle d'affaire enrichi



Augmentation du marché total adressable

S'étendre vers de nouvelles opportunités de développement:

Avantages et engagements des salariés aux Etats-Unis

Accélérer la stratégie Beyond Food dans des marchés à forte croissance

- Agrégation de nouveaux avantages
- De la plateforme d'avantages à la plateforme d'engagement

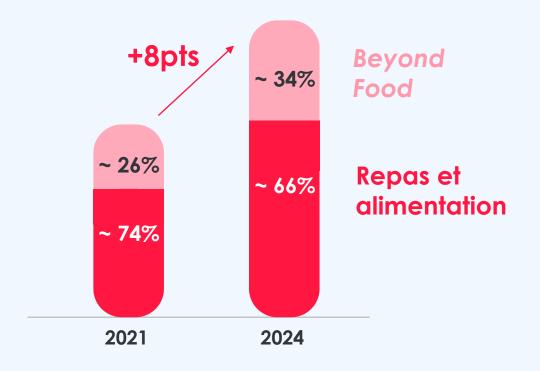
Poursuivre la croissance sur des marchés existants sous-pénétrés

- Augmentation de la pénétration
- Leadership produit



UNE DIVERSIFICATION ACCRUE DE L'ACTIVITÉ D'AVANTAGES AUX SALARIÉS

Chiffre d'affaires opérationnel d'Edenred (en %)

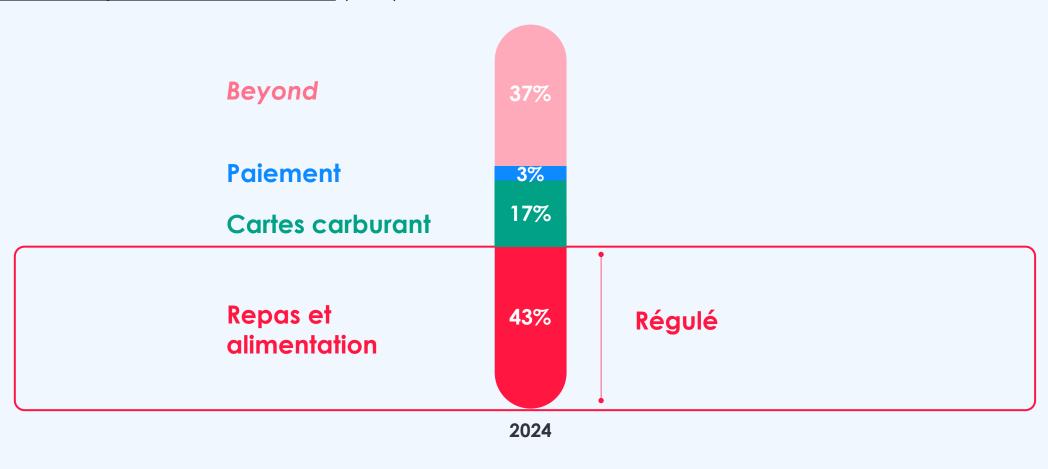




POINT SUR LA RÉGLEMENTATION DES TITRES-RESTAURANT

LES ACTIVITÉS RÉGULÉES REPRÉSENTENT 43% DU CHIFFRE D'AFFAIRES OPÉRATIONNEL

Chiffre d'affaires opérationnel d'Edenred (en %)





LE TITRE-RESTAURANT REPOSE SUR UN ENVIRONNEMENT RÉGLEMENTAIRE STRUCTURELLEMENT FAVORABLE

Plébiscité par les employés



de pouvoir d'achat supplémentaire ciblé annuel pour les salariés

Avantageux pour les employeurs



75%

des employeurs considérent que le dispositif du titre-restaurant augmente la motivation des salariés



66%

des employeurs souhaitent une augmentation de la valeur faciale maximale

des salariés considèrent le dispositif du titre-restaurant comme un avantage indispensable

Essentiel pour les commerçants partenaires



de revenu annuel généré pour les restaurants et les commerces¹

Bénéfique pour les pouvoirs publics



76 000

de bénéfices nets pour les autorités publiques malgré les exonérations fiscales

emplois directs soutenus par l'activité du titre-restaurant



LA RÉGULATION A HISTORIQUEMENT PERMIS PLUS D'EFFETS POSITIFS QUE NÉGATIFS DANS LA CROISSANCE CONTINUE DU MARCHÉ MEAL & FOOD

Volume d'affaires Repas et alimentation (Md€)

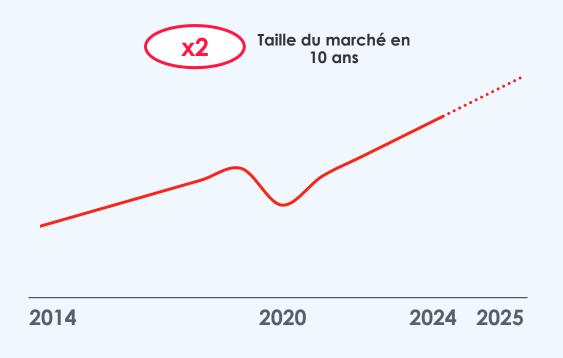


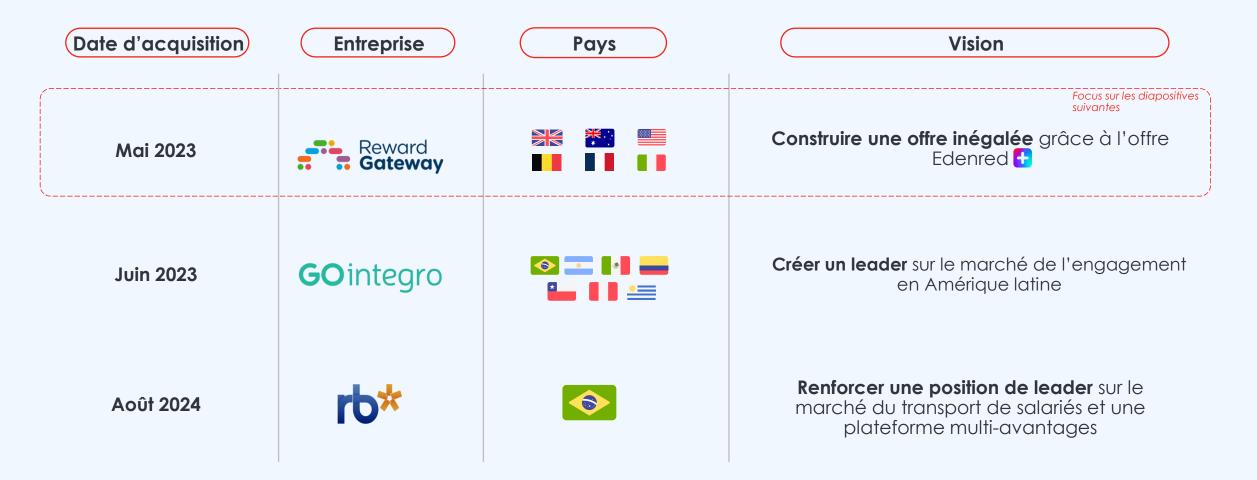
Illustration de changements réglementaires des dernières années

- Augmentation de la valeur faciale maximale dans 10 pays en 2024, et déjà 8 en 2025
- Digitalisation complète des titres-restaurant en Belgique, en Bulgarie, discussions en France
- Mise en place d'un plafond de 5% pour les marchands dans le secteur privé en Italie, initiant un rééquilibrage des revenus amont et aval



ZOOM SUR L'ACQUISITION DE REWARD GATEWAY

UNE DIVERSIFICATION MENÉE NOTAMMENT AU TRAVERS DES ACQUISITIONS DES 2 DERNIÈRES ANNÉES



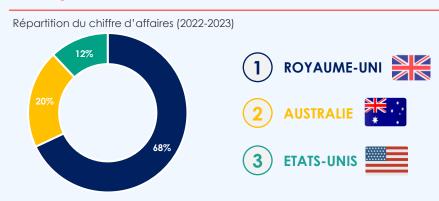


REWARD GATEWAY, UNE PLATEFORME D'ENGAGEMENT DES SALARIÉS DE PREMIER PLAN ET EN FORTE CROISSANCE

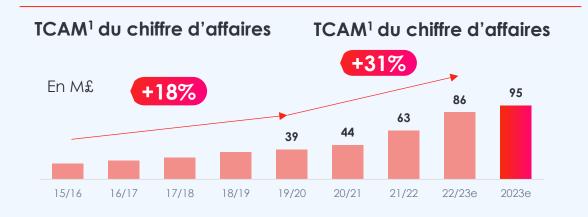
Faits et chiffres clés

- Créé en 2006 et détenu précédemment par un fonds de capital-investissement
- +4,000 clients
- +8M utilisateurs des produits Reward Gateway
- ~680 employés
- #1 sur les marchés britannique et australien

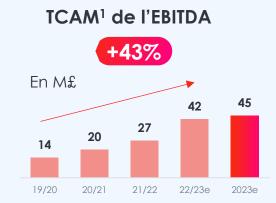
Une présence sur 3 marchés clés

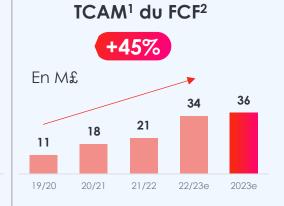


Une plateforme en forte croissance



Un modèle hautement rentable et générateur de trésorerie



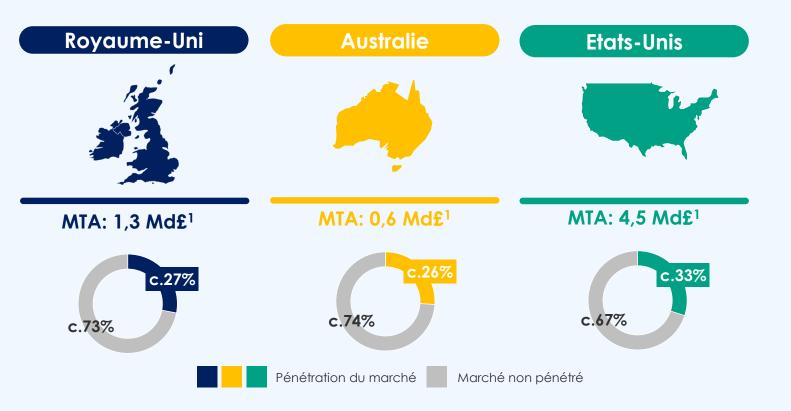




^{1.} Taux de croissance annuel moyen

^{2.} Free Cash Flow

OPÉRANT SUR DES MARCHÉS ADRESSABLES D'ENGAGEMENT DES SALARIÉS DE GRANDE ENVERGURE



- Des marchés sous-pénétrés qui devraient croître d'au moins 10 % par an²
- Des facteurs sous-jacents à long terme tels que la guerre des talents, le bien-être et le travail hybride





Des positions de leader sur les marchés de l'engagement des salariés au Royaume-Uni et en Australie totalisant

1,9 Md£

Empreinte naissante mais prometteuse aux États-Unis avec des opportunités de croissance sur un marché de l'engagement des salariés totalisant



UNE TRANSACTION AVEC DES SYNERGIES ATTENDUES IMPORTANTES

Synergies d'intégration au Royaume-Uni

- Rapprochement des activités existantes d'Edenred et de Reward Gateway
- Mutualisation des plateformes technologiques
- Économies d'échelle sur les coûts variables

Proposition de valeur étendue et synergies commerciales

- Déploiement international avec une expansion dans 6 pays déjà prévue (Belgique, France, Allemagne, Italie, Roumanie, Espagne)
- Ventes croisées stimulées auprès des employeurs existants grâce au modèle de plateforme et à la proposition de valeur étendue
- Amélioration de la fidélisation des clients grâce aux solutions de plateforme et une meilleure expérience globale
- Meilleure monétisation de la relation avec les commerçants, grâce à l'augmentation des points de contact avec les utilisateurs

>10m€

de synergies annuelles attendues en 2 ans



de chiffre d'affaires supplémentaires potentiels dans les 5 ans



INFORMATIONS FINANCIÈRES

Informations relatives à la transaction

- Acquisition de 100% du capital auprès de deux sociétés de capital-investissement (Abry Partners et Castik Capital)
- Un paiement de 1,1 milliard de livres sterling (environ 1,3 milliard d'euros) financé grâce à :
 - Financement relais de 1 milliard d'euros (à refinancer dans les prochains mois sur le marché des capitaux d'emprunt)
 - 0,3 milliard d'euros provenant de la trésorerie des entreprises
- Une transaction faite à un multiple ~20x
 VE/EBITDA 23e (après prise en compte des synergies d'intégration)

Profil financier solide après la transaction

- Une transaction qui génère 51 M€ (45 m£) d'EBITDA supplémentaire avant synergies sur l'exercice 2023 pour Edenred
- Une transaction relutive en termes de génération de flux de trésorerie disponible dès le premier jour
- **Une transaction relutive en termes de BPA** dès 2024
- Notation S&P récemment relevée à A-/Stable
- Une importante capacité de fusions-acquisitions post-transaction grâce à la forte génération de flux de trésorerie disponible d'Edenred



OÙ EN SOMMES-NOUS DEUX ANS APRÈS L'ACQUISITION : UNE INTEGRATION RÉUSSIE

Performance financière

Croissance à 2 chiffres en 2024 au Royaume-Uni, en Australie et aux Etats-Unis alimentée par une solide dynamique commerciale

Intégration au Royaume-Uni

>10 M€ de synergies annuelles

Déploiement en Europe continentale

L'offre Edenred Engagement déjà déployée en France, en Belgique et en Italie depuis le T3 2024



UNE DIVERSIFICATION QUI A PERMIS D'ÉLARGIR NOTRE OFFRE

Distribution d'avantages aux salariés supplémentaires







la croissance externe



Extension à l'engagement des salariés à travers















LA CONSTRUCTION D'UNE OFFRE INÉGALÉE GRÂCE À LA CONVERGENCE DE NOS SOLUTIONS AU SEIN D'EDENRED **







SOMMAIRE

- 1. Edenred en quelques mots
- 2. Diversification réussie de l'activité d'Avantages aux salariés dans le cadre du plan $Beyond_{22-25}$
- 3. Performance financière solide de l'activité au sein du Groupe
- 4. Objectifs 2025 confirmés pour Edenred

EDENRED A RÉALISÉ UNE PERFORMANCE FINANCIÈRE SOLIDE EN 2024

Revenu total

EBITDA

Conversion de l'EBITDA en FCF²

Bénéfice par action

2 856 M€

1 265 M€

70%

2,07€

+12,4%

de croissance organique vs 2023¹

+19,0%

de croissance organique vs 2023

+21,1%

de croissance publiée vs 2023³

Objectifs

>+12%

de croissance organique

> 70%

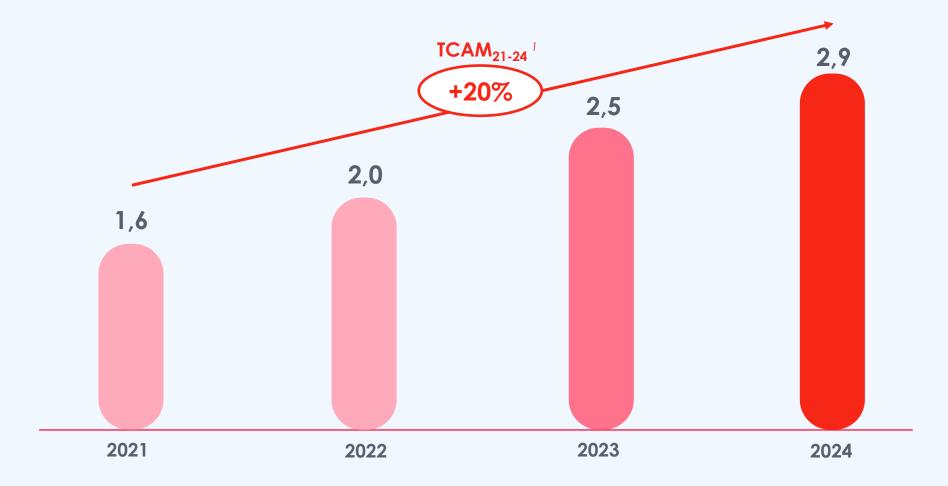


^{1.} Sur la base de chiffres 2023 ajustés qui reflètent la reclassification en charges d'exploitation des remises clients au Brésil comptabilisées en diminution

^{2.} À réglementation et méthodologie constantes

UNE FORTE CROISSANCE DEPUIS 2021...

Revenu total d'Edenred (Md€)

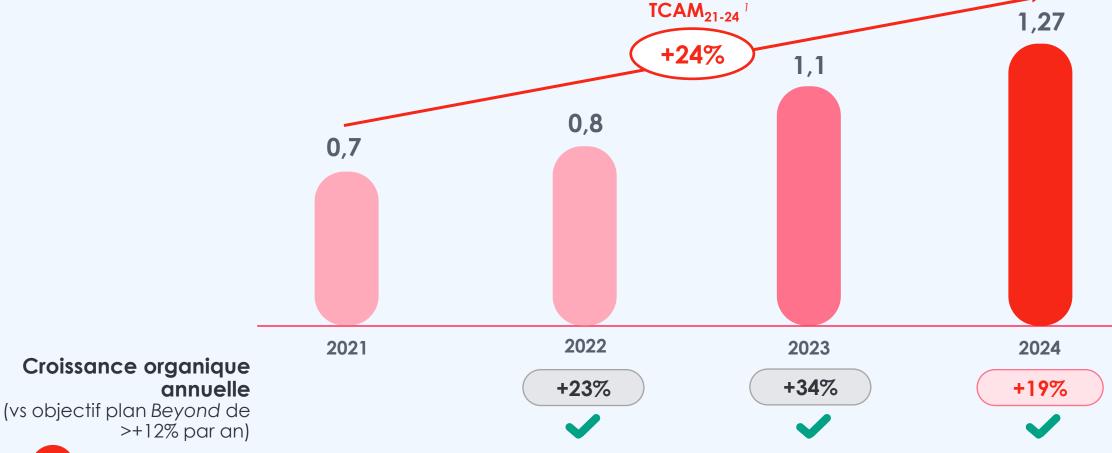




25

... SE TRADUISANT PAR UNE CROISSANCE DE L'EBITDA SUPÉRIEURE À L'OBJECTIF ANNUEL DU PLAN BEYOND

EBITDA d'Edenred (Md€)





UNE GÉNÉRATION DE FREE CASH FLOW QUI A PERMIS DE CONJUGUER ACQUISITIONS ET RETOUR AUX ACTIONNAIRES

2022-2024

> 2,5 Md€

de free cash flow cumulé entre 2022 et 2024 investis en acquisitions

Augmentation des marchés adressables et de la part du *Beyond*

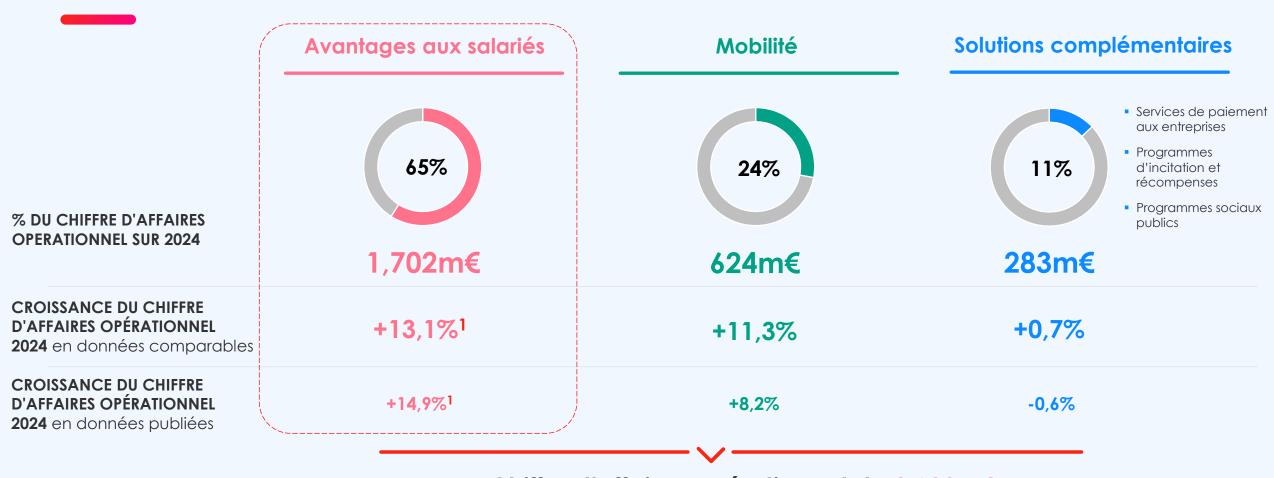
~ 0,8 Md€ payé en dividendes

~ 0,3 Md€ de rachat d'actions Augmentation du retour aux actionnaires



27

EN 2024, LES AVANTAGES AUX SALARIÉS ONT ÉTÉ LE PREMIER MOTEUR DE CROISSANCE DU GROUPE...



Chiffre d'affaires opérationnel de 2,609m€ En hausse de +11,2%1 en données comparables



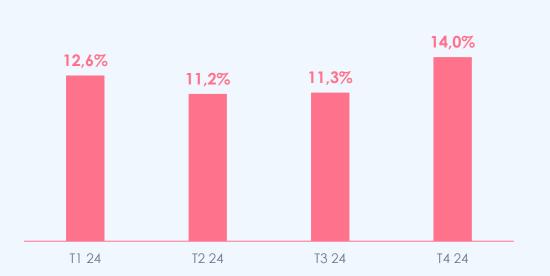
... GRÂCE À UNE BONNE DYNAMIQUE DE CROISSANCE DES TITRES RESTAURANT ET DES ACTIVITÉS BEYOND FOOD

Repas & Alimentation

<u>Croissance comparable du volume d'affaires – Repas & Alimentation</u>

(Hors chèques consommation ponctuels en Belgique)

2024: +12,3%

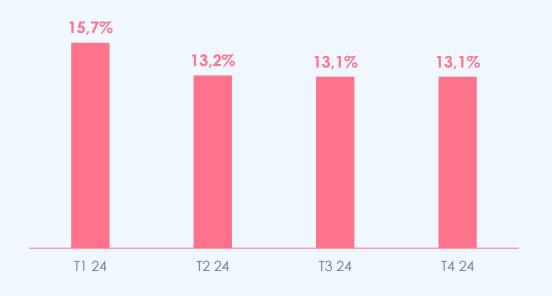


Beyond Food

<u>Croissance comparable du chiffre d'affaires</u> opérationnel – Beyond Food

(Hors solutions cadeaux)

2024: +13,5%





UNE BONNE DYNAMIQUE QUI S'EST POURSUIVIE AU PREMIER TRIMESTRE 2025...

Chiffre d'affaires opérationnel d'Edenred de 667M€, en croissance organique de +7,1%

Avantages aux salariés

65%

CHIFFRE D'AFFAIRES
OPÉRATIONNEL T1 2025

432M€

CROISSANCE ORGANIQUE T1 2025 vs T1 2024

+7,6%

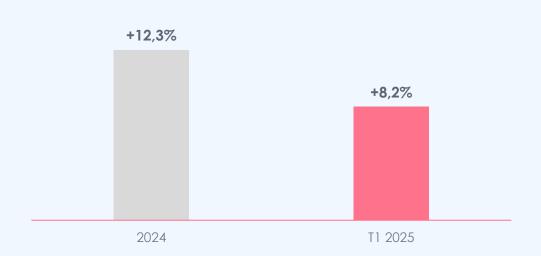


... AVEC NOTAMMENT UNE ACCÉLÉRATION DE LA CROISSANCE DES ACTIVITÉS BEYOND FOOD AU PREMIER TRIMESTRE

Repas et alimentation

<u>Croissance organique du volume d'affaires - Repas & Alimentation</u>

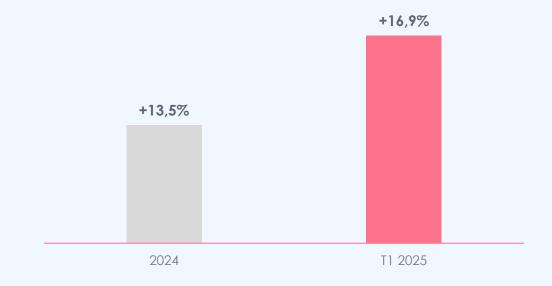
Hors chèques consommation en Belgique



Beyond Food

<u>Croissance organique du chiffre d'affaires opérationnel - Beyond</u> Food

Hors solutions cadeaux





UNE CROISSANCE ORGANIQUE ATTENDUE EN HAUSSE GRÂCE AUX **AUGMENTATIONS DE VALEURS FACIALES**

Nouvelles augmentations de valeur faciale maximale légale au T1 2025 après celles de 2024 ...

... alimentant l'augmentation progressive de l'utilisation de la valeur faciale à l'avenir

Illustration: augmentation de l'utilisation de la valeur faciale maximale

- pays ont augmenté leur valeur 10 faciale maximale au cours de l'exercice 2024
- pays ont déjà augmenté leur valeur faciale maximale en 2025 (+4,3% en moyenne)







SOMMAIRE

- 1. Edenred en quelques mots
- 2. Diversification réussie de l'activité d'Avantages aux salariés dans le cadre du plan $Beyond_{22-25}$
- 3. Performance financière solide de l'activité au sein du Groupe
- 4. Objectifs 2025 confirmés pour Edenred

EDENRED CONFIRME SES OBJECTIFS POUR 2025

Malgré un environnement macroéconomique difficile et l'impact du plafonnement des commissions en Italie, Edenred confirme ses objectifs pour l'exercice 2025¹





Edenred poursuivra sa croissance en 2025 grâce à...

- La solidité de son business model, s'appuyant notamment sur la récurrence de ses revenus
- Son mix d'activités diversifié et sa présence multi-locale
- L'accélération de la stratégie Beyond
- La pertinence de son offre de solutions

... et avec une profitabilité opérationnelle plus élevée soutenue par :

- Un programme d'optimisation de l'augmentation des charges d'exploitation
- La mise en œuvre d'un plan d'amélioration de la performance/produit et d'une revue de portefeuille



^{1.} Tout en restant vigilant face à toute nouvelle détérioration macroéconomique dans un environnement perturbé

^{2.} Incluant l'impact de 60 M€ attendu en Italie de la mise en place du plafonnement des frais marchands, qui impactera la croissance du chiffre d'affaires opérationnel aux T3 et T4

^{3.} À réglementation et méthodologie constantes